

“中小企業のための” 値上げ・値決めの上手なやり方

様々な製品・商品の仕入価格が上昇しておりますが、事業継続には適正な価格での取引が必要です。しかし実際には、取引先との関係もあり、価格転嫁に応じてもらえず据置き価格で取引している場合も多いのではないのでしょうか。

本セミナーでは、価格設定の基本や価格転嫁の具体的な進め方について解説いたします。皆様、奮ってご参加ください。

日時

9月6日(金) 15:00-17:00

(入室14:55~)

会場

ZOOMによるWEB配信

参加費

無料(定員120名)

【プログラム】

セクション1 値決めの基本

- (1) 企業の目的
- (2) 利益の方程式
- (3) 経営のコンパス「利益一覧表」
- (4) 「4つの戦略」を描こう
- (5) 値決めの基本姿勢
- (6) 安売りしないための準備
- (7) IPP 流! 利益を10倍にした見積りのやり方
- (8) 赤字の値決めでも得するケース
- (9) 特別価格を“放置させない仕組み”はこうだ! 【事例】
- (10) 見積り結果は一元管理! 未来の経営に活かす! 【事例】

セクション2 上手な値上げ交渉のやり方

- (1) 対象製品の選び方
- (2) 交渉に臨む前にすべきこと
- (3) 正式な価格改定レターの書き方
- (4) 値上げ交渉のコツ
- (5) 収益改善会議で徹底フォローアップ



講師

(株)西田経営技術士事務所

代表取締役 **西田 雄平氏**

法政大学 経営学部を卒業後、ミネベアミツミ(株) 資材部に入社。

24歳で同社の最大生産拠点であるタイ工場に赴任。納期に忙殺される日々を過ごす。現地マネジメントに加え、東南アジアの経営者や幹部とのタフな商談や価格交渉を経験。

2015年~現在、(株)西田経営技術士事務所に入所

お申込み方法

弊社ホームページよりお申込みください。
以下の弊社ホームページのセミナー一覧より、
本セミナーを選択し、お手続きをお願いいたします。
<https://www.sbic.co.jp/seminar/>



上記の二次元バーバーコードもご利用ください。

東京中小企業投資育成 セミナー情報

検索

視聴
方法

Zoomによるwebライブ配信

※お申し込みの方に、ご視聴に必要なURL等は開催までにメールにてお送りいたします。

※受講に必要なPC等は各自でご用意をお願いします。

※受講用のPC・インターネット環境等が視聴環境を満たしているかをご確認ください。視聴環境によって、本セミナーの動画を正常に視聴できない場合がありますが、当該事象について、主催者は一切の責任を負いませんので、予めご了承ください。

※入室時間は14:55を予定しております。

オンデマンド配信について

投資先限定
SBIC® 投資育成セミナー Online

本セミナーは、セミナー終了後にオンデマンド配信を予定しています。オンデマンド配信は投資先企業のみご視聴いただけます。詳細は、弊社ホームページのセミナー情報 (<https://www.sbic.co.jp/seminar/>) をご覧ください。

お申込み締め切り

9月4日（水）午前10時

お問合せ

東京中小企業投資育成(株) ビジネスサポート部 須永(TEL 03-3499-0755)

【個人情報の取り扱いについて】

ご記入いただきました個人情報は、参加者名簿として、またセミナーの企画・運営・実施のため使用する他、関連するアフターサービス、必要な情報の提供及び投資育成制度に関する各種ご案内のために使用します。